

Логистические препятствия на пути повышения показателей экспорта и предполагаемые способы их решения

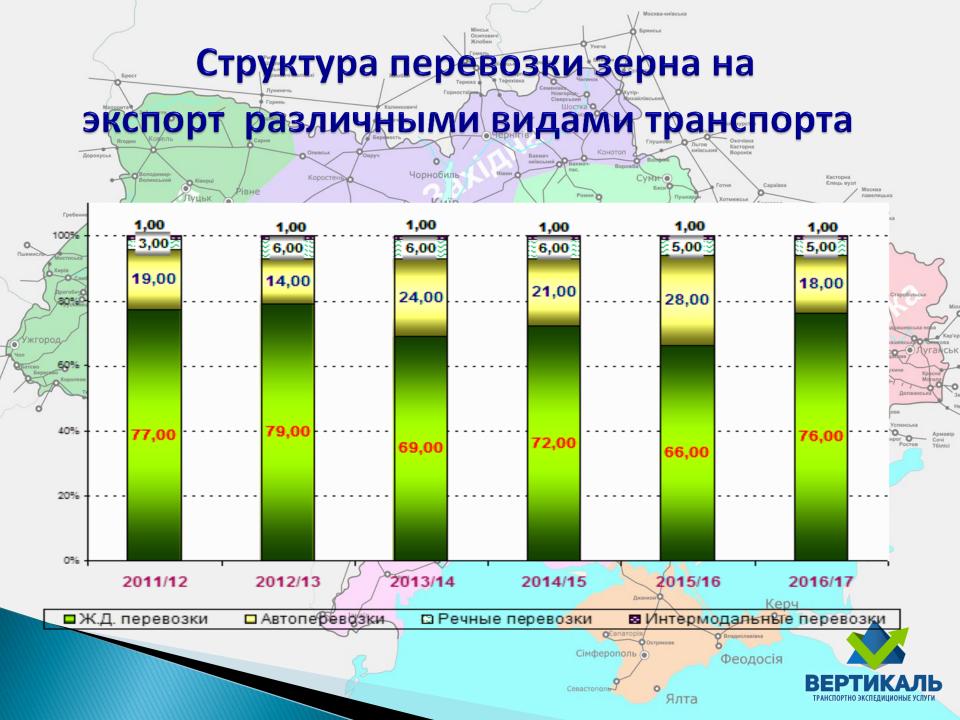
ТЭП «Вертикаль»







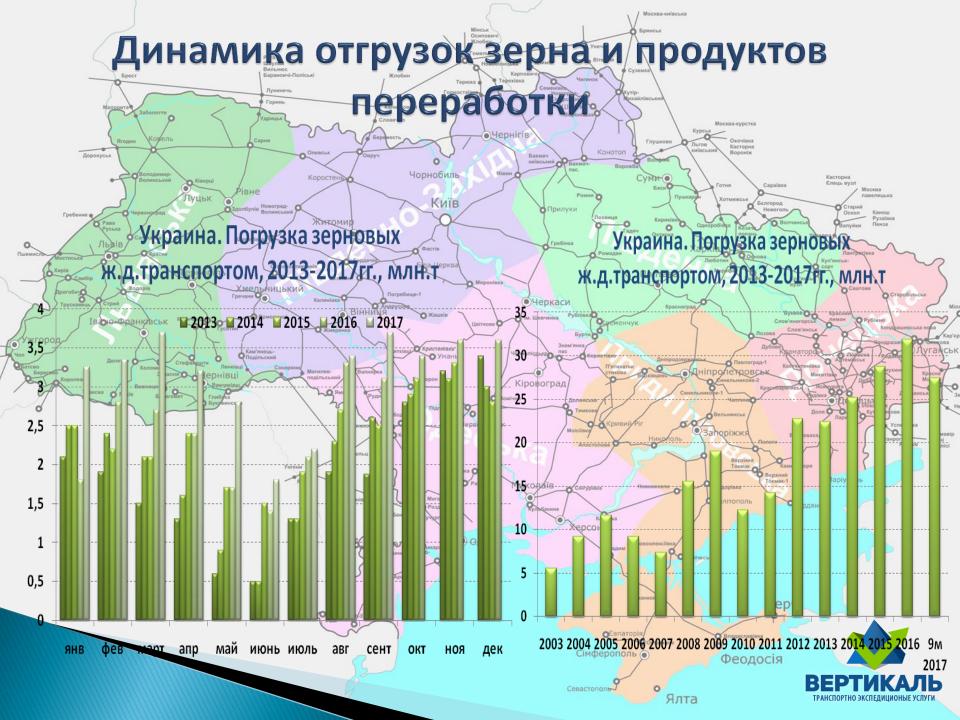














Валоностроение в Украине

За четыре года выпуск вагонов рухнул в 50 раз.

Отрасль, которая в 2000-е ежегодно приносила многомиллиардные поступления валюты в страну, в 2015 году практически полностью остановилась.

Причина - потеря российского рынка и отсутствие заказов от Укрзализныци (УЗ).

В 2015 г. украинские ВСЗ произвели 1 054
Вагона - это в 6 раз меньше, чем в 2014-м,
и в 50 раз меньше, чем в пиковый 2011 г.,
когда объем выпуска украинских
предприятий составил 52 700 новых
вагонов.

Украина в 2000-х лидер по экспорту железнодорожных вагонов. В 2010-2011 годах около \$3 млрд экспортной выручки ежегодно. Сейчас эта сумма не превышает \$50 млн.

Сегодня грузовые вагоны выпускает 4-5 предприятий: Крюковский вагоностроительный завод (КВСЗ), Азовмаш и Днепровагонмаш, Дизельный завод, Карпаты.





Планы УЗ в вагоностроении

2015 г.

УЗ занималось в основном ремонтом

2016 г.

Внешних заимствований не предусматривалось. Планировалось купить 3 300 - ПВ, 1 500 - зерновозов за счет повышения тарифов. Тариф повысили, план закупок - не выполнен.

2017 г.

План закупить 9 000 вагонов. Не выполнен!

2018 г. план

Грузовые вагоны;

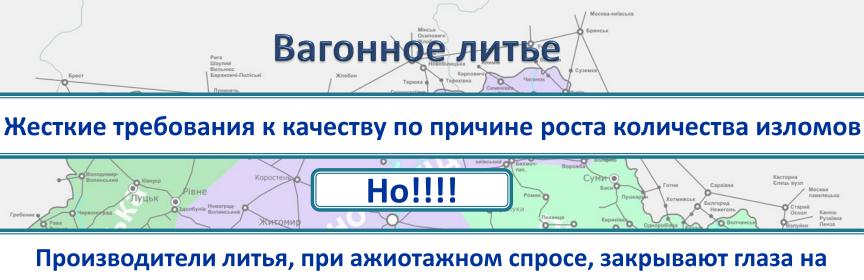
- Закупить 3 550 ПВ на привлеченные кредиты ЕБРР;
- Изготовить 3 600 грузовых вагонов;
- Модернизировать 10 009 грузовых вагонов.

Тяговый подвижной состав:

- Модернизация и модификация 50 грузовых электровозов;
- 18 грузовых, 62 маневровых тепловозов;
- Закупить 30 локомотивов General Electric.







Производители литья, при ажиотажном спросе, закрывают глаза на качество продукции.

Дефицит компенсируется:

- новым литьем;
- вагонным литьем, при разделке подлежащих списанию грузовых вагонов;
- импортные поставки из Чехии, КНР, Франции, США.

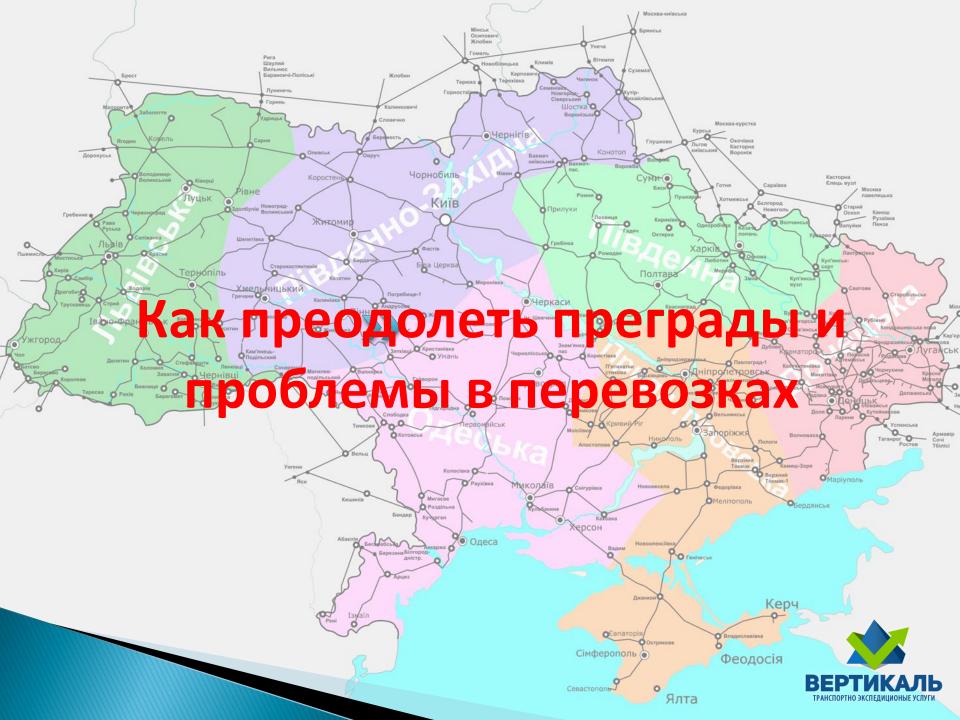
Производители литья в Украине:

ПАО «Кременчугский сталелитейный завод»; ЧАО «Азовэлектросталь»









ПЛАНЫ ПАО «Укрзализныця»

Стимулирование инвестиционной привлекательности

1 этап: С февраля 2018 г.

Установка цены, позволяющая восстанавливать стоимость вагона в нормативный срок эксплуатации.

Для этого:

- Переход на суточную норму начисления платы;
- Прекращение убыточности определенных видов перевозок в вагонах собственности УЗ;
- Приоритет маршрутов перед по вагонными отправками;
- Возможность приобретение нового вагона за нормативный срок использования:
- Компенсация стоимости ремонтов;
- Введение новой системы начисления платы за перевозку.

2 этап:

Пилотный проект 2 кв. 2018 г

Переход к системе аукционов.

- Продажа услуг перевозок в вагонах через электронную площадку;
- Изменение суточной ставки платы в зависимости от конъюнктуры рынка;
- Постоянный мониторинг рынка перевозок;
- Формирование индикативной цены для остальных вагонов;
- Привлечение к электронным продаж других владельцев вагонов.



Частные инвестиции в локомотивы

Решение проблемы дефицита тягового подвижного состава: ЛИЗИНГ ЛОКОМОТИВОВ

Новый надежный способ инвестирования наряду с гособлигациям

- Эффективный механизм с ликвидным активом;
- УЗ надежный партнер, обеспечит возврат инвестиций.

Обеспечить потребности своего предприятия в перевозках

- Движение локомотивов по маршруту, определенным лизинговому соглашению;
- Возможность эффективно преодолеть сезонные колебания.

Образование рынка лизинга тягового подвижного состава Украина

Сегодня в ЕС эффективно работают лизинговые компании, которые обеспечивают до 10% общего парка тягового подвижного состава



Что хотел бы видеть потребитель услуг от УЗ?

- поддержка для закупки подвижного состава, локомотивной и тепловозной тяги;
- обеспечение прозрачности, равноправности, недискриминационного доступа к железнодорожной инфраструктуре для пользователей различных форм собственности;
- ликвидация не добросовестной конкуренции и кумовства на железнодорожном транспорте;
- доведение до конца со стороны УЗ новых начинаний и пилотных проектов, например: электронное распределение вагонов, возможно и маршрутов;
- материальная ответственность перевозчика за: не своевременную доставку грузов, не своевременную постановку вагонов по электронной заявке, за технически не подготовленный вагон собственности УЗ к перевозке, за затягивание времени в оформление документов, за невозможность своевременной подачи и уборки вагонов на/с подъездных путей предприятия, за реальную сохранность грузов и собственного подъездного состава, за слабую профессиональную подготовку специалистов, за разбитую путевую дорожную инфраструктуру и так далее.



Компания ООО «ТЭП «ВЕРТИКАЛЬ» в цифрах

Крупнейшая транспортно- экспедиторская компания. **Наши клиенты** – производители продукции, зерновые, трейдеры, импортеры/экспортеры, металлургические холдинги, ГОКи, карьеры, не резиденты Украины.

175

Постоянных партнеров A CO

Опыт транспортировки различных грузов:

Сельскохозяйственные - зерновые, масличные, технические культуры; Насыпные—щебень, известняк, песок, глина, продукт полевошпатовый; Наливные — бензин, дизельное топливо, патока, растительное масло; Сырьевые — уголь, кокс, руда, шлак. Тарные, негабаритные, опасные.

Свыше 4 500 000 т.

Перевозимых

грузов в год



107

Сотрудников профессионалов



В рейтинге перевозчиков зерновых и насыпных грузов



В рейтинге перевозчиков жома



Выполняем услуги с привлечением:

- Вагонов собственности У3;
- Арендованными, собственными вагонами, а именно: хопперами-зерновозами, хопперами-цементовозами, полувагонами, крытыми вагонами, цистернами для перевозки пищевых продуктов,

Перечень услуг:

- Транспортно-экспедиторские по перевозке железнодорожным транспортом зерновых, сыпучих, наливных, тарных грузов;
- Аренда вагонов;
- Сертификация продукции;
- Таможенно-брокерские услуги;
- Страхование грузов;
- Агентские услуги;
- Диспетчерский контроль продвижения грузов;
- Организация деповских и текущих ремонтов ПС;

Активно работаем

• На ЮЗЖД, ЮЖД, Приднепровской Ж.Д., Одесской Ж.Д., Львовской Ж.Д., Донецкой Ж.Д.



Задачи на 2018 г.

- Дальнейшее увеличение количества привлеченных собственных вагонов;
- Увеличение количества средних и крупных Заказчиков по перевозке зерновых, сыпучих грузов;
- Расширение количества услуг;
- Начать строительство и довести парк собственных вагонов до 100 ед.;

Активно работаем над вопросами:

- Поиска инвесторов для строительства вагонов;
- Поиска партнеров и оказание им помощи в строительстве вагонов с дальнейшим оперирование данного парка по перевозке их продукции;





Юрий Боровской

Украина, 04073, Киев, пр. Степана Бендеры (пр. Московский) 9-В. +380 (44) 406-60-60

v.office@tep-vertical.com.ua

Тел.: +38 095 59 63 539

+38 098 091 84 85

blacksea2004@gmail.com